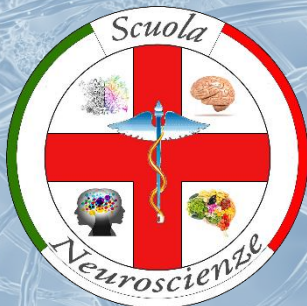




Con il patrocinio di
Ce.Ri.Fos. Centro di
Ricerca e Formazione,
accreditato MIUR
N° 60309MCF



In collaborazione con
Istituto San Celestino®



SCUOLA DI NEUROSCIENZE®

LE NEUROSCIENZE® IN AMBITO MANAGERIALE

CORSO IN MODALITÀ FAD SINCRONA E ASINCRONA CON INCONTRO ONE-TO-ONE

Il corso di **Neuroscienze® per Manager** si inserisce nell'ambito del più ampio progetto di Scuola in Neuroscienze®, che vanta una pluridecennale esperienza formativa in collaborazione col centro di ricerca Ce.Ri.Fos di Milano, ente accreditato MIUR.

OBIETTIVO DEL CORSO

L'obiettivo del corso è di supportare i manager aziendali nello **sviluppo di potenzialità e di doti** con argomenti riconducibili al campo neuroscientifico, da impiegare nelle strategie di comunicazione e gestione interna all'azienda, con la propria clientela e/o stakeholder, riducendo al tempo stesso situazioni di forte stress. Il corso si fonda su solide basi neuroscientifiche, tenendo conto delle caratteristiche individuali che se conosciute diventano **riproducibili con forte consapevolezza**. L'obiettivo specifico del corso è quindi di portare le figure manageriali alla conoscenza delle proprie e delle altrui caratteristiche neuroscientifiche esaltandone le **particolarità anche in situazioni di conflitto**.

A CHI È RIVOLTO

Il corso è rivolto a figure manageriali **senza pregresse competenze scientifiche** o nel campo delle Neuroscienze® e si presta ad un ampio bacino di utenze nel mondo aziendale. Alla fine del percorso vi sarà la possibilità di elaborare una **strategia di gestione personalizzata** direttamente col docente.

Per le peculiarità del corso, esso può rientrare nel piano di **welfare aziendale** e sono possibili iscrizioni multiple.

MODALITÀ DEL CORSO

Il corso prevede 16 ore di formazione suddivise in 2 moduli didattici con lezioni in FAD sincrone e asincrone e un **incontro ONE-TO-ONE** col docente per l'elaborazione del **SIMP** (Strategic Individualized Management Plan). Le lezioni in **LIVE** verranno registrate e resi disponibili nell'area personale del partecipante, in modo che i contenuti siano **fruibili in qualsiasi momento**.

RESPONSABILE SCIENTIFICO E DOCENTE DEL CORSO

Dott. SAMORINDO PECCI, MD. PhD, Medico Endocrinologo, Direttore Scientifico della Scuola di Neuroscienze® e Ce.Ri.Fos, founder di Cerebro srl - start-up in biotecnologie applicate al campo delle Neuroscienze®

COSTI

Il costo del corso "Le Neuroscienze® in ambito Manageriale" è pari a 1.000,00 € + IVA. Sono previste agevolazioni in caso di iscrizioni multiple.

CHIAMA ALLO 02.39545289 O
SCRIVI A SEGRETERIA@CEREBROSTARTUP.IT
PER CONOSCERE EVENTUALI OFFERTE DEDICATE

PER INFO: compila il form su

<https://formazione.cerebrosrl.it/richiesta-informazioni>

2 MODULI DIDATTICI

PROGRAMMA

1° MODULO - 12 ORE - "DALLA CONOSCENZA DEI MODELLI COMUNICATIVI ALLA GESTIONE DEI CONFLITTI" - Lunedì 9 maggio 2022***I modelli comunicativi***

Meccanismi di comunicazione verbale e non verbale, interazioni di aree specifiche della comunicazione e varie tecniche esistenti per riconoscerle e utilizzarle a proprio vantaggio

I segni che diventano comunicazione volontaria e involontaria

I nostri sistemi neuronali utilizzano meccanismi di comunicazione, è quindi importante prestare attenzione a segni che anticipano i sintomi

I nervi cranici e il loro ruolo nella manifestazione della comunicazione

Il modello comune della percezione attraverso i 5 sensi è errato: i sensi sono 12 e sono anche doppi, è quindi rilevante conoscerne l'esistenza e le loro caratteristiche

Le comunicazioni manipolabili e quelle non manipolabili

Il sistema neuronale è in grado di manipolare i sistemi di comunicazione comune come PNL e comunicazione assertiva

Gli accessi conflittuali in ambito nervi cranici

Come far accedere un conflitto per modificarlo o come non permetterne l'accesso; ognuno di noi ha accessi prediletti che consentono di apprendere meglio, ma possono essere anche pericolosi

I comportamenti e le loro coperture

I nostri comportamenti sono sempre il risultato di coperture neuronali, il sistema si protegge

2° MODULO - 4 ORE - "VERSO LO SVILUPPO DI CARATTERISTICHE INDIVIDUALI PER CONTRASTARE LO STRESS" - Venerdì 20 maggio 2022 dalle ore 15.00 alle ore 19.00***Gli agganci attraverso i Neuroni Specchio***

Sapere cosa sono significa conoscere il nostro interlocutore al 90%

Sviluppo delle caratteristiche individuali

Ogni Manager ha sviluppato conoscenze individuali chiamate doti: sono aree specifiche del cervello che possono essere capite e anche stimolate

Perché ci si ammala, come evitare i conflitti

Come un minatore deve sapere che rischia di ammalarsi lavorando in miniera, così anche un Manager deve sapere quali sono i suoi rischi e prendere precauzioni che ne riducano la portata

Tecniche di induzione e tecniche di azzeramento dello stress emozionale

Tecniche applicabili a ridosso di situazione complesse, tecniche rapide e sicure, ma principalmente riproducibili, perché si basano su principi neuronali comuni all'essere umano

AL COMPLETAMENTO DEL CORSO VERRÀ RILASCIATO UN ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE

L'ISCRIZIONE È OBBLIGATORIA

https://formazione.cerebrosrl.it/wp-content/uploads/2021/11/Iscrizione-corsi_singoli-Manager.pdf

PER INFO: compila il form su

<https://formazione.cerebrosrl.it/riciesta-informazioni>