



NEGOZIARE CON LE NEUROSCIENZE

CORSO RESIDENZIALE IN PRESENZA – 4 GIORNI FULL IMMERSION

Obiettivo del corso

Il modello negoziale rappresenta l'evoluzione dei classici approcci della Scuola di Yale e della persuasione, presentando metodologie e tecniche di matrice neuroscientifica che permettono di superare bias ed euristiche cognitive.

L'applicazione del Metodo Peci al processo negoziale permette di sfruttare a proprio vantaggio i diversi contesti in cui possono nascere situazioni di crisi.

Questo corso risulta quindi una formazione necessaria per chiunque desideri raggiungere obiettivi sfidanti e sfruttare la conoscenza dell'altro a proprio vantaggio.

A chi è rivolto

Il corso è rivolto a figure **senza pregresse competenze** nel campo delle Neuroscienze® e si presta ad un ampio bacino di utenze nel mondo aziendale, dell'istruzione, della salute.

Alla fine del percorso sarà data la possibilità di elaborare una **strategia di gestione manageriale personalizzata** direttamente col docente.

Per le peculiarità del corso, esso può rientrare nel piano di **welfare aziendale**.

Sono possibili **iscrizioni multiple**.

Modalità del corso

Il corso prevede 4 giorni di formazione intensiva in modalità residenziale. Al termine è possibile scegliere di ampliare il proprio know-how attraverso **l'incontro ONE-TO-ONE** col docente per l'elaborazione del **SIMP** (Strategic Individualized Management Plan).

Responsabile Scientifico e Docente del corso

Dott. SAMORINDO PECI, Ricercatore in Neuroscienze e Consulente strategico specializzato in profilazione, negoziazione e comunicazione.

Il Dott. Peci lavora da trent'anni in scenari socio-economici di importanza internazionale, collaborando con organizzazioni umanitarie maggiormente riconosciute per la tutela dei diritti civili.



Calendario

Venerdì 8 marzo ore 14:30-18:00

La comunicazione: dai modelli teorici alle implicazioni neuroscientifiche

Sabato 9 marzo ore 9:30-18:00

Negoziazione vs mediazione - Il carisma: una dote da sviluppare

Domenica 10 marzo ore 9:30-18:00

**Rispecchiarsi nell'altro: i neuroni specchio, comportamento e caratteristiche individuali
I conflitti: significato neuroscientifico e tecniche di gestione**

Lunedì 11 marzo ore 9:30-13:00

Sessione pratica

Costi e modalità d'iscrizione

Il costo del corso è di 1500€ Iva Inclusa

La possibilità di elaborazione del SIMP prevede un incontro ONE-TO-ONE con il docente, per motivi di privacy e per poter definire meglio i particolari delle caratteristiche da approfondire. Il costo è a parte e sarà concordato con il docente in base alle ore necessarie per l'incontro.

Per maggiori informazioni scrivere via e-mail a formazione@cerebrostartup.it oppure chiamare il 327 038 5585.

L'ISCRIZIONE È OBBLIGATORIA

Iscrizioni aperte fino al 3 marzo 2024

AL COMPLETAMENTO DEL CORSO VERRÀ RILASCIATO UN ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE

Scuola in Neuroscienze® vanta una pluridecennale esperienza formativa in collaborazione con Ce.Ri.Fos, accreditato MIUR

Scuola di Neuroscienze®
Via Giovanni Paisiello, 24 - 20131 MILANO
Telefono: +39 3270385585
Email: formazione@cerebrosrl.it
formazione.cerebrosrl.it